

FASE 3:

I nostri consigli per la ripartenza
della tua attività

6 CONSIGLI

PER RIPARTIRE **AL MEGLIO**



Fase 3

L'emergenza sanitaria ha messo tutti a dura prova; molte aziende sono state costrette a chiudere per settimane, altre sono rimaste aperte ma con grosse restrizioni o con i dipendenti in smartworking...Ora è arrivato il momento di ripartire con positività e nuove iniziative.

Tu sei pronto?

In queste settimane ci siamo resi conto di quanto sia diventato importante avere una presenza digitale; che sia per vendere online i propri prodotti, per comunicare con i clienti o per raggiungerne di nuovi.

6 consigli

PER MIGLIORARE LA TUA IMMAGINE
ONLINE

Migliorare i canali digitali già esistenti, **comunicare** efficacemente e lanciare nuove iniziative **è fondamentale**, specialmente in questo momento, per fidelizzare i clienti e non farsi sopraffare dalla concorrenza.

Essendo nel digitale ormai da molti anni, abbiamo pensato di dare **alcuni consigli utili a migliorare la tua presenza online**.

1

CREA UNA STRATEGIA DI COMUNICAZIONE SUI SOCIAL NETWORK

Sai quale deve essere **l'obiettivo** di una strategia di comunicazione per i tuoi canali social?



L'obiettivo non deve essere sempre quello di attrarre un pubblico interessato al tuo business per poi vendere i tuoi prodotti o servizi; in casi come questi è utile anche come **incoraggiamento e conforto.**

CREA UNA STRATEGIA DI COMUNICAZIONE SUI SOCIAL NETWORK

Comunicare la vicinanza e la solidarietà del tuo brand al pubblico che ti segue, fidelizzerà i tuoi clienti attuali e ti permetterà di raggiungerne di nuovi.

Scrivi contenuti coinvolgenti

per il tuo pubblico, pianifica e calendarizza i tuoi post e gli articoli da pubblicare, cerca di **tenere monitorate le attività** per valutare se stanno funzionando e valuta anche delle inserzioni a pagamento per raggiungere nuovi utenti mediante la targettizzazione.



Se pensi di non avere abbastanza tempo da dedicare ai tuoi social oppure se hai bisogno di una semplice consulenza, [clicca qui!](#)

2 HAI UN NEGOZIO FISICO? CREA IL TUO NEGOZIO ONLINE

Il web ha cambiato radicalmente il mondo della compravendita e sta diventando sempre più affollato di siti e-commerce, soprattutto in momenti particolari come questo.

+ 80%

Vendite
online

Un'indagine Nielsen, infatti, testimonia
**un aumento delle vendite online
dell'80%** rispetto allo scorso anno.

HAI UN NEGOZIO FISICO? CREA IL TUO NEGOZIO ONLINE



Aprire un e-commerce ti permette non solo di **aumentare le tue vendite** ma anche di contenere i costi.

Non dovrai necessariamente avere sedi fisiche per vendere al pubblico perché **il tuo negozio online sarà sempre aperto.**

Vorresti una consulenza per aprire un negozio online? Affidati alla nostra esperienza e competenza.

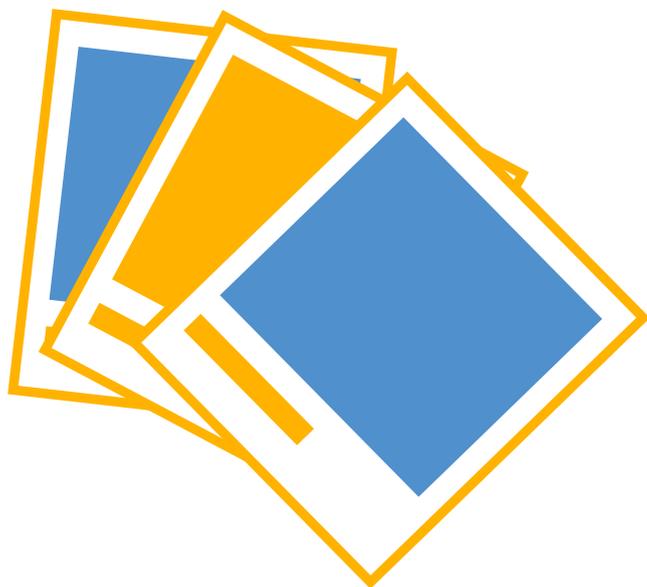
[Clicca qui](#)

3 CURA LA TUA IMMAGINE ONLINE

Ci sono momenti in cui la tua immagine online è l'unico modo per **trasmettere ai clienti i tuoi valori aziendali.**

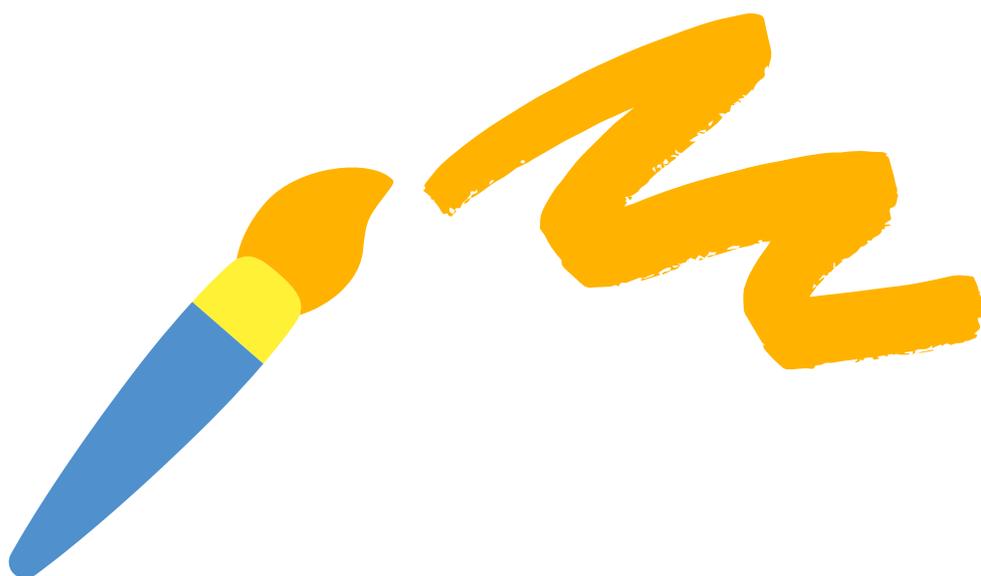
Il tuo business riesce a distinguersi e ad apparire?

È unico agli occhi dei tuoi clienti?



CURA LA TUA IMMAGINE ONLINE

Ti consigliamo di **curare ogni aspetto grafico**, pensare ad un nuovo logo, se necessario, o anche solo dare una rinfrescata alla tua immagine per ottenere un risultato finale capace di mettere il tuo business sotto tutt'altra luce.



Hai bisogno di una mano o vorresti qualche consiglio?

[Clicca qui](#)

4 FATTI TROVARE SU GOOGLE DAI TUOI CLIENTI

Sicuramente avrai già sentito parlare di strategia SEO.

E' un acronimo che sta per **Search Engine Optimization** e comprende un insieme di tecniche e operazioni complesse che consentono a un sito di conquistare posizioni nella SERP (Search Engine Result Page) cioè i risultati sui motori ricerca.

Secondo Seozoom le ricerche di prodotti e servizi sono aumentate del 40% negli ultimi mesi, indipendentemente dal settore.

+40%
**Ricerche
online**

FATTI TROVARE SU GOOGLE DAI TUOI CLIENTI

Intraprendi un'attività di **SEO** che parta da un'attenta analisi dei testi del tuo sito ai quali aggiungere titoli e keywords rappresentativi del tuo business per attirare l'attenzione dei motori di ricerca. Senza una buona strategia SEO il tuo sito rischia di sparire e non essere mai visualizzato dagli utenti.



Vorresti una consulenza senza impegno?

[Clicca qui](#)

5

CURA IL TUO SITO WEB

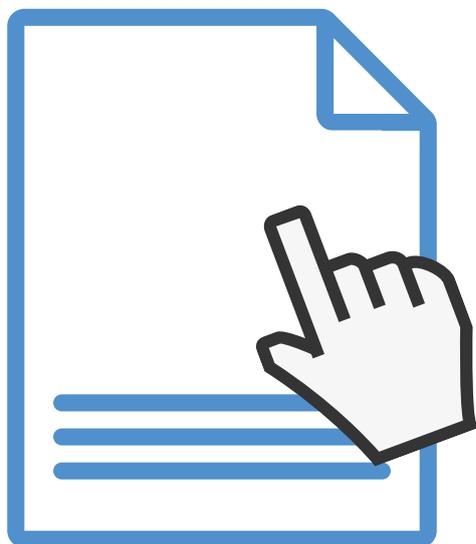
Come abbiamo detto precedentemente, **una presenza online è estremamente importante.**



Le ricerche su Google sono aumentate notevolmente nell'ultimo periodo e gli utenti ormai sono abituati a cercare ogni tipo di informazione su internet.

CURA IL TUO SITO WEB

Il tuo sito web non deve essere statico, **curalo e mantienilo sempre aggiornato.** Ti consigliamo, ad esempio, di creare una sezione blog dove pubblicare articoli interessanti che coinvolgano il tuo pubblico oppure creare degli e-book che i tuoi clienti **potranno scaricare.**



Hai bisogno di idee per rinnovare il tuo sito web?

[Clicca qui](#)

6

CREA UN'APP AZIENDALE

Un'app avvicinerà la tua azienda ai tuoi dipendenti e ai tuoi clienti.

Rendi il tuo business dinamico e innovativo, contribuendo alla fidelizzazione e all'esperienza positiva dei clienti, specialmente nel mondo consumer.



Possiamo offrirti servizi di sviluppo app iOS e Android capaci di dar forma a ogni tua intuizione e progetto.

Vorresti saperne di più?

[Clicca qui](#)

LE NOSTRE SOLUZIONI PRONTE ALL'USO



Toolbox

L'e-commerce per ferramenta e rivenditori industriali. Toolbox mette a disposizione i cataloghi completi di produttori mondiali di utensili e articoli industriali.



Upp Ordini

La soluzione completa per la raccolta ordini. Upp Ordini è l'app per agenti di commercio disponibile sia per iPad che per Tablet Android



Risto Pack

Strategie di Marketing per ristoranti.
Gestione delle tue pagine social e altre attività per pubblicizzare la tua attività di ristorazione.



Easy Procure

E-Procurement per tutte le aziende
La soluzione completa di e-procurement per tutti i settori.

LE NOSTRE SOLUZIONI PRONTE ALL'USO



My Wedding

Lista Nozze online per agenzie viaggi e negozi di articoli regalo. Gestisci online la lista nozze dei tuoi clienti.



YourStore

La soluzione completa per vendere i tuoi prodotti online. Vendi i tuoi prodotti su internet grazie ad un sito ecommerce professionale.



Social Starter Pack

Gestione Social Network per aziende e liberi professionisti. Trova nuovi followers e fai crescere i tuoi canali social

I NOSTRI ULTIMI ARTICOLI

Dai un'occhiata ai nostri ultimi
articoli:



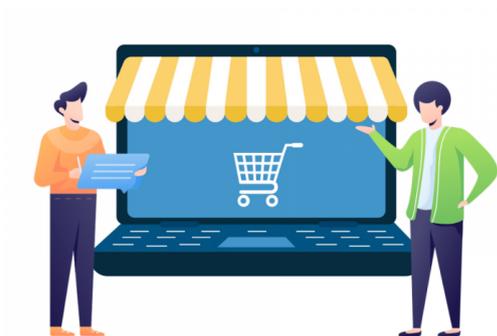
Quanto costa un sito
web professionale?

[Leggi l'articolo](#)



L'importanza di una
buona strategia SEO

[Leggi l'articolo](#)



Aprire un negozio
online

[Leggi l'articolo](#)